



Nous recrutons un/e

RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

L'ENTREPRISE

Au Curiosity Club, nous pensons que l'égalité entre les femmes et les hommes est la clé d'un monde harmonieux et que chacun peut en être acteur.

Depuis 2015, nous agissons donc afin de permettre à chacun de faire chaque jour un pas de plus vers cette égalité, de deux façons différentes :

- **Dans la sphère professionnelle, nous accompagnons les acteurs privés et publics dans leur stratégie d'égalité pour éveiller leurs collaboratrices et collaborateurs, et les former afin d'agir concrètement et durablement.**
- Dans la sphère privée, à travers notre propre réseau de clubs dans 18 villes en France et à l'étranger, nous proposons à plus de 30.000 femmes de tous horizons, des formats d'événements originaux pour s'inspirer et se développer.

NOS VALEURS

L'authenticité

Animés depuis toujours par cette soif d'égalité, nous nous engageons avec sincérité dans chacune de nos actions.

L'ouverture

Nous sommes convaincus qu'il existe plusieurs voies vers l'égalité, et que c'est en restant ouvert que nous saurons les réinventer.

L'enthousiasme

Résolument optimistes, nous souhaitons créer chez chacun l'envie de s'engager par une approche désirable.

L'exigence

Attentifs à ce qui fera la différence, nous cherchons sans cesse à donner le meilleur de nous même.



Nous recrutons un/e

RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

LE POSTE

En forte croissance, nous cherchons à renforcer notre équipe de développement commercial actuellement composée de 4 collaborateurs. Au sein d'une entreprise à taille humaine (10 collaborateurs), vous devrez gérer et faire grandir un portefeuille clients. Il s'agit d'identifier les bons interlocuteurs et d'être à l'écoute de leurs besoins afin de pouvoir y répondre pertinemment et les accompagner au mieux.

LES MISSIONS

- Account management : gestion d'un portefeuille de clients existants,
- Élaboration des propositions d'accompagnement,
- Suivi des projets avec l'équipe production,
- Reporting chiffré, facturation,
- Prospection commerciale, veille sur les tendances du marché.

PROFIL RECHERCHÉ

- Formation supérieure école de commerce ou équivalent. Si vous pensez pouvoir remplir la mission sans avoir fait ce type d'études, postulez !!
- Attrait pour le secteur des services BtoB et RH.
- Doté d'une capacité d'adaptation, vous aimez aussi bien le travail en équipe que le travail en autonomie.
- Vous avez le sens du challenge, du résultat, vous aimez relever des défis.
- Fortes compétences relationnelles et un sens du client.
- Bon esprit d'analyse et de synthèse.
- Excellente expression orale et écrite
- Maîtrise de l'anglais

Rémunération : Fixe + variable sur objectif
Lieu : Paris - 75 rue d'Amsterdam, Paris 8e
Modalités : Contrat à durée indéterminée (CDI)
Prise de poste : dès que possible
Contact : zoe.ducournau@curiosity-club.co